

CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL (F/H)

DESCRIPTIF DU POSTE ET DES MISSIONS

Votre principale mission consiste à promouvoir la formation en alternance auprès des entreprises et la valoriser auprès des jeunes et des prescripteurs dans le but de développer le chiffre d'affaires de la filiale.

À cet effet, vous devrez notamment :

- Valoriser et promouvoir les formations :
 - Développer et fidéliser le portefeuille client entreprises en vue d'identifier des postes en alternance et vendre des actions de formations professionnelles
 - Promouvoir nos formations dans les collèges, lycées, salons, forum, ... et auprès de différents prescripteurs
- Coordonner le placement des apprentis :
 - Centraliser et analyser les demandes de recrutement des entreprises
 - Sélectionner et transmettre les profils des jeunes en adéquation avec les besoins de l'entreprise
 - Participer au recrutement des apprentis, assurer des entretiens individuels ou encore animer des informations collectives
 - Valider les modalités financières et contractuelles
- Accompagner les acteurs
 - Collaborer avec l'équipe pédagogique et les clients
 - Négocier le cas échéant les ruptures de contrat
- Utiliser les outils de GRC
- Etre en veille sur les évolutions de besoins en compétences du marché dans son secteur

PROFIL ET PRÉREQUIS

Vous justifiez d'une expérience commerciale significative, idéalement sur un poste similaire. Vous maîtrisez les techniques de vente, de négociation, de fidélisation et de prospection et vous avez une appétence pour l'univers de la formation. D'un tempérament dynamique, vous vous intéressez aux évolutions des métiers et à leurs mutations.

Persévérant(e), déterminé(e), réactif(ve), organisé(e), vous êtes capable de travailler aussi bien de manière autonome qu'en équipe. Bon(ne) communicant(e) et pédagogue, vous maîtrisez aussi les outils bureautiques et avez une appétence pour les outils digitaux en général. Disponible, vous êtes en capacité de vous investir pour développer les partenariats et collaborer activement avec les différents acteurs de la formation.

TYPE DE CONTRAT

- ✓ CDI
- ✓ Rémunération selon expérience et profil
- ✓ Lieu de travail : Massy avec déplacements fréquents en Ile de France
- ✓ Activité réalisée ponctuellement le week-end (participation à des salons, JPO, ...)
- ✓ Télétravail possible 1 jour par semaine après phase d'intégration
- ✓ Date de début : Au plus tôt